

# Démarrer dans une démarche commerciale PACK COMMERCIAL



Chambres  
de **Métiers**  
et de l'**Artisanat**

NOUVELLE-AQUITAINE

Cette formation vous permettra de renforcer la validité de votre projet d'installation et d'identifier les leviers à mettre en œuvre dans une démarche commerciale.

Formation  
Certifiante

Niveau  
Perfectionnement

Présentiel  
ou à distance

Eligible au  
CPF

## Vos objectifs

- Comprendre, identifier et analyser les forces et faiblesses de son positionnement sur son marché
- Mettre en œuvre les outils fondamentaux de la prospection et de la fidélisation de ses clients
- Dégager les leviers prioritaires pour préparer ses actions commerciales
- Développer la communication de son entreprise afin de se démarquer

## Tarif

210 €\*  
Tarif hors financement : 210€

## Durée

2 jours soit 14h

*\*Tarif pour tous les publics.*

*Consultez votre compte CPF ou rapprochez-vous de votre Opco ou de pôle emploi pour étudier la possibilité de prise en charge de votre formation.*

## Pré-requis

- Pas de pré-requis à cette formation

## Les + de la formation

- Formation adaptée à la petite entreprise artisanale
- Formation proposée sur nos 3 antennes
- Formation réalisable en ligne à distance
- Financez votre formation avec votre CPF : Création Entreprise  
. Parcours créateur : PACK COMMERCIAL
- 84% des personnes formées déclarent avoir gagné en compétence suite à cette formation

## Effectifs

Minimum : 06

Maximum : 15

## Public

Tout public

## Délais et modalités d'accès

Sur inscription toute l'année.

Consulter le calendrier des formations sur

[www.cma-niort.fr](http://www.cma-niort.fr)

Accessible aux personnes en situation de Handicap

La formation dans votre CMA, c'est :



**91 %**  
de satisfaction sur cette  
formation en 2019



La force d'un réseau de

**+ de 70**  
Sites de formation



## Programme

### Comment trouver mes clients ?

Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents :

- Etudier son marché
- Clarifier et sécuriser son projet commercial
- Prospecter et valoriser son offre

### Comment vendre mes produits ou mes services ?

- Créer ses outils de communication adaptés à son entreprise (cartes de visite, plaquette...) et valoriser son identité dans sa stratégie commerciale
- Mettre en œuvre sa stratégie commerciale, choisir son (ses) circuit(s) de distribution, définir son juste prix et son coût de revient...
- Cibler les actions commerciales les plus adaptées à ses clients et savoir les convaincre

### Faire du Web 2.0 un atout pour le développement de son activité

Panorama des outils numériques : le site vitrine, la boutique en ligne, les réseaux sociaux, le référencement

## Méthodes et moyens pédagogiques

### Techniques d'animation

- Pédagogie active et participative, basée sur l'échange de pratiques
- Travaux de réflexion en sous-groupes et individuel
- Tests de connaissance de soi

### Ressources

- Salle équipée d'un vidéo projecteur et d'un paper board

### Outils supports

- Support de formation et documents réglementaires remis aux stagiaires
- Annexes pédagogiques

### Encadrement

Le formateur Claude LEVRON dispose d'une qualification et d'une expérience dans le domaine de la stratégie commerciale, la vente et la négociation et de la formation.

### Suivi et évaluation

- Feuille d'émargement
- Test de positionnement
- Attestation de fin de formation



## Pour aller plus loin

### Démarrer dans la gestion de mon entreprise – Pack Gestion

Objectif principal : Vous avez un projet d'entreprise et vous voulez avoir toutes les clés pour prendre les bonnes décisions



### Développer ma stratégie commerciale

Objectif principal : La formation indispensable pour renforcer vos actions commerciales, promouvoir et vendre vos produits et vos services.

## Contactez-nous !

Chambre de métiers et de l'artisanat des Deux-Sèvres  
22 rue des Herbillaux 79000 NIORT  
[www.cma-niort.fr](http://www.cma-niort.fr)

Service formation :  
**05 49 77 25 48** [formation-artisans@cma-niort.fr](mailto:formation-artisans@cma-niort.fr)



SIRET : 187 900 022 00059 DEUX-SEVRES NAF 9411Z  
Organisme de formation enregistré sous le n° 5479P000179 auprès du Préfet de région



RÉGION  
**Nouvelle-Aquitaine**



Chambre  
de **Métiers**  
et de l'**Artisanat**  
DEUX-SEVRES